



Programa para Parceiros de Tecnologia (ISVs)

Tamaris Parreira
ISVs Partner Development Manager



A nuvem é uma oportunidade única em uma geração

“Cloud computing alters the economics of innovation and growth, and restructures customer relationship economics.”

Deloitte

AWS
ajuda as empresas a entrarem
na onda da inovação em nuvem

+ 70 Serviços

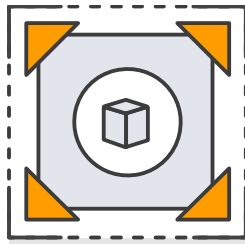
Clientes utilizam
205M horas/mês
de EC2 na AWS
Marketplace

40% crescimento de
novas funcionalidades
por ano.

+ 10,000 Parceiros na AWS

A plataforma inovadora de nuvem permite que empresas de todos os tamanhos

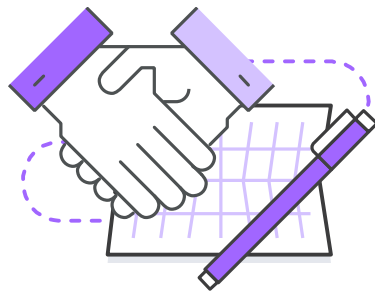
Escalem rapidamente



Tornem-se globais



AWS Partner Network (APN)



Consultoria

Planejamento
Integração
Desenvolvimento de aplicação
Serviços Gerenciados



Tecnologia

Software
Bancos de Dados
Aplicações
Integração de Hardware

Parceiros de Tecnologia Globais



Parceiros de Tecnologia Locais

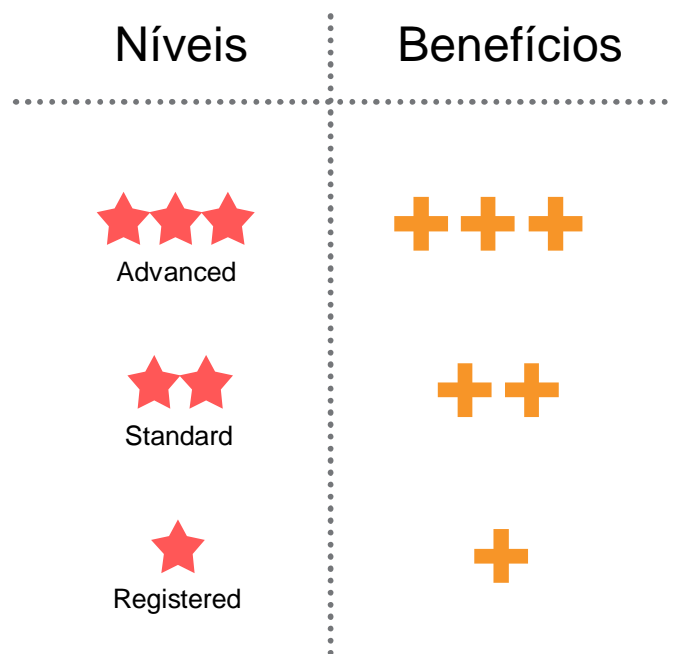


Bem Sucedidos Parceiros de Tecnologia da AWS




- ✓ Oferecem software na AWS nas modalidades SaaS, Bring-your-own-license ou via AWS Marketplace
- ✓ Utilizam as práticas de Arquitetura e Segurança da AWS
- ✓ Pacotes de ofertas bem definidos

Como a AWS mantém o crescimento dos Parceiros



- ✓ Desenvolvimento de Produto & Solução
- ✓ Treinamento Técnico e de Negócios
- ✓ Marketing
- ✓ Geração de Demanda

Níveis do APN – Parceiros de Tecnologia

Níveis	Requisitos
 Advanced	Solução na AWS, 6 Referências de Clientes, \$50K+ na AWS ou Qualificado no Programa de Competência
 Standard	Solução na AWS, 2 Referências de Clientes
 Registered	Nível de Entrada

O caminho para um nível mais elevado começa com Treinamento e Certificação


Treinamento

Online – Profissional Negócios & Técnico
Desconto em treinamentos presenciais
Quicklabs



Certificação

Architecting
Developer
DevOps
SysOps

00 10 01 00
01 00 10 11
00 10 01 00
01 00 10 11
00 10 01 00
01 00  11
00 10 01 00
01 00 10 11
00 10 01 00

Programa AWS SaaS: Disponibilizando Software Moderno

- Integração de serviços de valor agregado
- Práticas de migração e desenvolvimento
- Validação da oferta SaaS
- Oferta conjunta para o Mercado
- Internacionalização da oferta no AWS Marketplace
- Programa AWS Test Drive
- Engajamento com time de vendas da AWS

Você pode ter acesso aos Benefícios Financeiros



Parceiros do nível Standard ou + terão acesso:

- ✓ Treinamento Subsidiado
- ✓ Desenvolvimento de Mercado
- ✓ Créditos em AWS e financiamento para Provas de Conceito
- ✓ Créditos para Teste

Como acelerar o desenvolvimento da parceria ?

30 dias

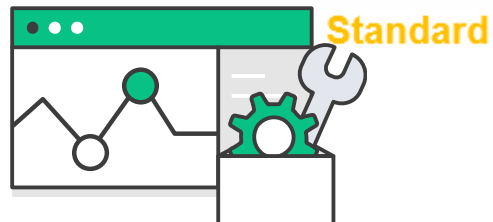
Capacitação técnica

- ✓ Treinamento presencial 2 profissionais 50/50
- ✓ Voucher p/ Certificação
- ✓ Desenvolvimento de Business Plan com seu Gerente de Contas
- ✓ USD 2000 – promotional credits

60 dias

Desenvolvimento da solução

- ✓ Sessões técnicas com um Arquiteto de Soluções AWS
- ✓ Infra para migração da sua solução
- ✓ Desenvolvimento da sua oferta com a AWS



90 dias

Go-to-market

- ✓ Anúncio público
- ✓ Atividade de co-marketing USD 5k
- ✓ Provas de Conceito 5k

Parceiros de Tecnologia – Melhores Práticas de Geração de Demanda



- Listar suas soluções no AWS Marketplace
- Utilizar o AWS Test Drive
- Criar uma oferta gratuita do seu software
- Criar e promover Casos de Sucesso com clientes
- Manter seu perfil no Diretório do APN atualizado
- Promover sua solução no seu website
- Ter um time dedicado à AWS

Entre agora no AWS Partner Network



- ✓ Saiba mais sobre o APN no site **aws.amazon.com/partners**
- ✓ Revise os benefícios e requisitos do programa
- ✓ Registre-se no APN Technology Partner
- ✓ Acesse o AWS Portal
- ✓ Faça o upgrade para o nível Standard do programa





Mantenha contato com a gente

AWS Partner Webpages

APN blog

Partner Success Stories

Twitter

Email: tamarisp@amazon.com